

広島経済レポート

1951年創刊 おかげさまで創業75周年を迎えました

6月12日号

毎週木曜日発行

月間購読料2,090円
(1,900円(送料込)+税)

今週の主要記事

- 3 …… プラチナバイオがマレーシア現地法人
ゲノム編集とバイオDXで28年度上場へ
- 5 …… 中電技術社が長期計画で受注額150億円目標
- 6 …… アンデックスが過去最高決算、10月に新本社
- 8 …… 「揚げもみじ」紅葉堂が宮島にカフェ新業態店
- 22 …… 北広島町で国内初のオーバーランディング観光
- 2 …… ^{トップ}インタビュー <RTホールディングス 寺岡晋作社長>
- 10 …… 「相続・事業承継・M&A」特集



表紙の人

持ち株会社化で年商100億円へ
寺岡 晋作 氏
RTホールディングス社長





地域に不可欠な企業へ 農業学校の設立も構想 RTホールディングス 寺岡晋作 社長

4月1日付で自動車学校のロイヤルドライビングスクールや、しようゆ製造の寺岡有機醸造などグループ9社を統括する持ち株会社が発足。新体制の狙いや将来構想、そして2030年の目標に掲げる「グループ売上高100億円」の達成に向けた戦略を聞いた。

—いつ頃からHD化を構想していたのですか。

3年ほど前です。従来は自動車学校や労働安全衛生・小型船舶教習などを行うロイヤルコーポレーションがグループの中核を担い、その下に寺岡有機醸造がぶら下がるような形でした。しかし醸造は明治時代から続くグループの祖業でもあり、フラットな構造で個々の事業をより成長させたいという思いがありました。持ち株会社の設立に当たり福山市松永町の教習所「ロイヤルドライビングスクール」と安芸区船越南の「ロイヤルドライビングスクール広島」、労働安全衛生教習の「ロイヤルパワーアップコーポレーション」、船舶教習の「ロイヤルマリナーコーポレーション」という四つの事業会社を立ち上げています。

また昨年からは食品関連企業や自動車学校のM&Aも進めています。24年はレンコン加工の広中食品（山口県石国市）と菓子ブランド「旬果隣菓」や「広島チョコラ」など製菓の共楽堂（三原市）、江南自動車学校（愛知）の3社を、さらに今年に入って横浜市の三ツ境自動車教習所を運営する三鈴興業をグループ傘下に入れました。規模が拡大するほど戦略の一貫性が求められます。HDが、その部分をしっかりと伝える役割を果たします。

—社名の「RT」の由来は。

ロイヤルと寺岡の頭文字でもありますが、それ以外に「ReThink」と「Reach」と「Touch」、つまり従来の考え方やつながりを見直し、自由で新しい発想を社員一人一人に持ってもらいたいという思いも込めた名称です。

新たな活動の一例として、醸造やグループ内の農業法人のノウハウを生かした農業学校のような枠組みを26年までにつくりたいと考えています。担い手不足は本当に深刻ですが、興味を持ってくれる人も一定数いることを肌で感じています。農機などの資格取得ができるロイヤルパワーアップコーポレーションとの連携もあり、独自性の高い取り組みになるのではと期待しているところです。

—食品関連事業の状況は。

醸造は主力の「たまご」にかけるお醤油が海外で売れています。以前から好調だった韓国、タイに加え、一時落ち込んだ中国も回復傾向です。また昨年10月には国際規格FSSC22000の認証を取得。これは欧州で非常に重要な認証で、2年以上かけてようやく取得できました。今後、同市場の開拓に注力していきます。

他に観光需要の高まりを受けて広中食品、共楽堂と共同で土産物ブランドを立ち上げる予定です。

—教習の方はいかがですか。

これからは外国人向けが鍵を握ります。特にHD本社を置く福山を中心とした備後エリアは、既に造船業などに従事する外国人のクレイン、フォークリフトといった技能講習の需要がかなり増えています。自動車関連企業が多い広島市周辺でも似た状況になっていくのではないでしょう。バスやタクシー、トラックの運転手も同様に今後は外国人材が増えるはず。農業も含め、産業や暮らしの維持に重要な資格講習を通じて社会に貢献していきたい。直近にグループ入りした県外二つの自動車学校でも、労働安全衛生教習の施設を併設する計画を進めています。

—全体の将来像を教えてください。

「2030年にグループ売上高100億円」の目標を掲げています。HD構想が始まった頃は40億円レベルで、今年3月末時点で69億円近くまで伸長。本年度末は75億円を目指しています。これまで述べたように農業や食品、資格講習といった既存事業の成長を加速させますが、M&Aも並行して行う方針です。近年、企業の後継者不在も見過ごせない社会課題となりました。地方の企業にとって大台とも言える売り上げ100億円を見据える中で、そうした面での貢献も求められてくるでしょう。エリア経済の活性化や雇用の創出を実現し、地域になくはならない企業として「コングロマリット経営」を意識して歩んでいきます。

てらおかしんさく

1956年4月8日生まれ、福山市出身。92年、先代だった父の逝去を受け35歳で当時の寺岡企業とロイヤルコーポレーションの社長に就任。趣味はクラシック音楽の鑑賞で、学生時代はオーケストラでバイオリンを担当。

プラチナバイオ

マレーシアに現地法人

ゲノム編集とバイオDXで28年度上場へ

广大発ベンチャーのプラチナバイオ（東広島市鏡山、奥原啓輔CEO、以下P.t社）は東南アジア展開の拠点として、9月をめぐにマレーシアで100%出資の現地法人を本稼働する。P.t社はDNAの狙った文字列だけを切断し修復させる過程で意図した通りに書き換える「ゲノム編集」と、そのターゲットを選定する高精度なゲノムデータの取得や解析などの「バイオDX」が強み。現在の資本金は2億5365万円に従業員41人。2028年度以降の上場を目指す。

同現地法人を足掛かりに、東南アジアの社会課題を解決するビジネスを展開したい考え。例えば多取量のヤシやCO₂吸収効率の高い藻類を選抜するために、遺伝的特徴を解き明かし特定できるバイオDXを用いる。バームオイル加工後の殻をバイオ燃料に活用する研究も進める。既に同国のコングロマリット（複合）企業サンウェイグループの教育・研究機関や国立トップのマラヤ大学と共同研究契約を結んだ。

マレーシアは他の新興国に比べて高度教育を受けた人材が多く、英語が通じやすいことから活動拠点に選んだ。現地法人は3月に設立し、本格活動へ博士号修了者の採用や人材育成に動く。資本金3000万円を予定。経済特区サイバージャヤのインベーション企業集積施設に入居し、ネットワーク構築を図る。広島県の進出促進事業を通じて連携する、リ

全国健康保険協会(協会けんぽ)指定施設
各健康保険組合・各共済組合指定施設

医療法人(社団)ヤマナ会

《メディオンズ》

広島生活習慣病
がん健診センター

お問い合わせ tel.082-224-6661

銀山町電停前 広島マツダビル4F・5F

バネス（東京）のマレーシア子会社代表を務めるハキーム氏が代表を兼務。奥原CEOは「現在の東南アジアでゲノム編集が普及する土台は十分。まずはバイオ分野のDXを推進しつつ、啓発力を入れて法整備にも寄り添いたい」と話す。ほか北米、インドを優先的に開拓する方針。

ゲノム編集で助成13億円採択

ゲノム編集の分野ではアレルギーを引き起こす原因物質を低減した卵の開発に成功しており、社会実装に向けて農林水産省基金事業から23、27年度に総額13億円の支援を受ける。同社の新たなゲノム編集ツール「ZFN-D1」はDNAの対象文字列を切断しやすく他に影響を与えずらいため、安全性の高さから品種改良だけでなく遺伝子治療や細胞治療への応用も見込む。24年には高精度・精度でゲノム編集活性測定を行うソフトウェア「P.tWAVE」を無償公開。従来の方法では検出範囲外だった欠失や挿入を見つけられる。意図した通りに、生物機能をデザインする事業を強みに発展を描く。

ES技研

大型蓄電池を販売・設置
グリーン水素R&D拠点も

太陽光発電設備を設計・施工するES技研（中区東白鳥町、久保田英

品質を誇る酒都・西条の酒



広島・西条 亀齢酒造株式会社

規社長）は4月、大型蓄電池の販売・設置事業を始めた。スーパー、製業など太陽光発電設備の導入先を中心に提案。余剰電力をため、悪天候時に安定供給できる点を訴求する。

発電した電力は電力会社への売電が主流だったが、近年は買い取り価格の下落に伴い、自家消費の方が経済的に有利になるなど、既設の太陽光設備に蓄電池を設置するニーズが増えている。GSユアサ製の容量1000〜8000kWh、8時間以上の製品を扱う。本体価格、設置工事費、発電量を自動調整する自社製ソフトを含めて7000万円〜5億円を想定。送配電網とつながった大型蓄電池を活用し、価格変動に応じて売電するビジネスが注目される中、投資目的の需要も見込む。

また、再エネで水を電気分解してつくる「グリーン水素」の新規事業の研究開発拠点として昨秋、山口県岩国市に2100平方メートルの土地と倉庫を取得。今夏をめどに大型の水電解装置を導入して実証を始める。同装置は1日で水素自動車4台をフル充電できる10ノルマルリユームを生産。広島大学の市川貴之教授の協力の下、温風や触媒を使って不純物を取り除き、99・97%以上の高純度化を目指す。つくった水素は水素車向けに一般販売する予定で、充電装置を備える移動式水素ステーションも購入。ゆくゆくは水素プラントの設計・施工事業を計画する。



東広島商工会議所青年部(YEG) 小幡 久之(会長 39歳)
**会員同士の交流に重点
 広がる輪で資質向上図る**

蓮池祐介前会長(ロータス社長)からバトンを受け、4月1日付で2025年度会長に就任した。スロガンに「STAY GOLD」輝き続けるために」を掲げる。

「地域共生を進める1年にしたいと考えています。昨年は小中学生向け職業体験イベント『ジュニアエコノミーEXPO』を初開催。サービスの参加があり、子どもたちだけでなく、保護者や市からも好評でした。今年は今来場者数を倍以上の1000人規模に拡大し、企業訪問も実施します。子どもたちが仕事を身近に感じる機会を提供したい」

本業はジュエリーや生活雑貨を扱うセレクトショップRECEPTION(レセプション、同市八本松町)の代表で、12年にYEG入会。19、21年に2度の委員長、23、24年に副会長を務めた。

「従来は会員の自己啓発など内向きの活動が多く、外部向けイベントを多く行うことにはOBから反対意見もあります。しかし地域あつての当部と認識を改め、我々経営者が市民の皆さんと協力して街づくりができてきた政策提言にも挑戦し、微力ながらも若者の声を行政に届けることで東広島発展に貢献できれば」



カータクシーグループ 平原 昌彦(社長 50歳)
 宝塚タクシーグループ 信原 賢一(常務 46歳)
**新しい共同電話配車
 広島最大規模で発進**

両グループは5月、広島で最大規模となる計280台のタクシー共同電話配車サービス「Notee(ノートエー)」を始めた。車両の屋上灯の隣に専用灯を付け、ドアにサービス名を掲示する。受け付けは(電)082-287-0011に統合し、従来の番号も共同無線室につながる。平原社長は、

レット端末に地図情報を自動配信する仕組み。迎車料金200円、時間指定予約300円。マルチチケットを利用できる。信原常務は、「人手不足が続く中、各社で配車係を確保するのは大変になってきた。共同化でコストを抑制できる。配車アプリが普及しても、会話の方が早く済むと考える人やスマホに不慣れた高齢者がいる。フォロワーしていく。広島市と近郊で参加企業を募り、500台を目指す」

「一般に電話配車の依頼は各社が個別に心じており、空き車両がない場合いたら一回し起きることもある。窓口と配車指示を一本化することで利便性を高めたい」



電話で迎車先を聞いてGPSで最寄り車両を探し、運転席付属のタブ

玄人好みの優れもの
使えばトクする
 セルフメイドの業務アプリ
 1ユーザーから使える 月額1,200円から
FlexCRM 業務改善アプリ
 株式会社G.FLEX
 TEL.082-543-2740
 簡単
 日経コンピュータ誌
 4ヶ月掲載
 話題沸騰

弁護士90名が在籍!広島を本拠地に全国展開!
 債権回収、不動産、契約、労務など
 法人のお客様は「初回無料」でご相談いただけます!

岡野法律事務所
 代表社員弁護士 岡野 浩巳
 運営主体: 弁護士法人岡野法律事務所 広島弁護士会所属

〒730-0011
 広島県広島市中区基町13番13号
 広島基町NSビル6階
 岡野法律事務所

立町電停
 すぐそば

まずは、お気軽にご相談下さい
 苦勞は無し
0120-960-743

中電技術コンサルタント

長期経営計画2035策定

受注額1・4倍の150億円へ

中国電力グループで建設コンサルの中電技術コンサルタント(南区出汐、森川繁社長)は「長期経営計画2035」を策定し、10年後の受注額を現在の約1・4倍となる150億円、社員数を1・3倍の600人とする目標を掲げた。ポートフォリオを明確化し、基幹事業の強化と新事業の創出に取り組む。

今後10年で新たに創出する受注額約45億円のうち、25億円を新顧客開拓・エリア拡大で生み出すとした。これまで本社に集約していた技術社員を支社にも配置。東京にICTソリューション部門を、岡山、島根、山口支社には河川や道路などの専門技術者を配置した。近年の災害の激甚化を受け、初動の迅速化に加え、各自治体向けの防災・減災事業の強化を図る。

グループの強みを生かし、ICTや解析などを組み合わせた新事業にも注力する。デジタル技術によって業務変革を目指す組織横断的な取り組みを推進。画像系・生成AIを活用したインフラ点検や業務支援の実現を目指す。全社員を対象に自由なアイデアをイノベーションテーマとして公募。選定されたテーマに1年にわたって取り組み、新たなビジネスモデルの可能性を探る。現在は土石流シミュレーション技術を活用した高精度ハザードマップ「bye災マップ」の事業化を進めている。

長期経営計画に合わせ、新たにパス「DESIGN NEW」人と技術で未来をつむぐ」を上位概念として設定。広島市立大学と共同で新ロゴも作成した。7月15日に設立60周年を迎える。

広大内に半導体キャンパス 米アイダホ大が26年夏開設

米国アイダホ大学は2026年8月、広島大学東広島キャンパス内で半導体関連の電気工学修士プログラムを提供する「広島キャンパス」を設ける。需要が高まる半導体分野の人材育成を目指す。

毎年100人を募集。全授業を英語で実施し、1〜2年次を東広島、3〜4年次を米国アイダホ州のキャンパスで学ばせる。プログラムの全学生に年間約1万9000ドルの奨学金を支給し、学費を年1万ドル程度に抑えられるようにするほか、入学金などの免除も検討するという。アイダホ大のスコットグリーン学長は「人材育成だけでなく、文化交流にも期待する」とコメント。広大の越智光夫学長は「同分野で成長しているベトナムやインドネシアの政府と連携し、留学生向け奨学金も用意した。広島にゆかりがある優秀なグローバル人材の輩出に尽力したい」と話した。6月4日に広大東千田キャンパスで開いた記念シンポジウムには両学の学長、半導体製造装置メーカー、ローツエ(福山市)の藤代祥之社長、文科省職員など関係者約30人が参加し、今後の連携を協議した。



三井住友海上が広大に寄贈 万博チケット500枚

三井住友海上火災保険(東京)は5月28日、広島大学に大阪・関西万博のチケット500枚を寄贈した。

早期がん検診は、半日で済む時代。

会員制「全身検診」サービス
HIROSHIMA MJ CLUB

TEL:082-253-3538
広島市西区横川新町8-21 広島MJ倶楽部

わたしたちは、医療法人社団公に会 横殿順記念病院が運営するメディカルサロンです。

生もみぢ
100き堂



住友グループの同社はパビリオン「住友館」に参加するなど万博運営に協力。以前から同大と地域貢献や大学発スタートアップ・エコシステムの共創などに取り組んでいる縁で寄贈に至ったという。同社広島支店の戸辺宏二支店長は「国立大への寄贈は当社で初めて。学生には万博を良い刺激に、チャレンジ精神を養ってもらいたい」とコメント。同大の田原栄俊副学長は「希望者などに渡す計画。新たな技術に触れ、自分たちがイノベーションを起こせる可能性を感じてほしい」と話した。

▽今年3月設立でSNS運用支援のWA・KURU(中区)は6月17日午前10時半〜午後0時40分、地域活性化に取り組む事業者らのマッチングイベントを広島商議所ビル9階のコワーキング施設ポートクラウドで開く。参加者のプレゼンと交流会のほか(社)女性起業家支援FLAPの友安雅彦代表理事によるトークセッションも。要事前予約、参加費1000円。オンライン配信も行う。
メール ura.p.k413@gmail.com

初の売上60億円超へ 新本社、塗装設備などのラボを10月完成

塗装設備など産業機械製造のアンデックス（尾道市東尾道、吉田伸社長）は新幹線の整備設備をはじめとした需要の増加を受け、2025年6月期に前期比13%増の売上高61億円を見込む。初の60億円台となり、経常利益も過去最高の10億円超えを計画する。10月には現本社敷地内に新社屋を建築予定。

同社は自動車、新幹線といった車両補修用塗装設備や乾燥ブースの国内トップシェアで、全国のJRだけでなく、鉄道車両メーカーも顧客に持つ。新幹線関連設備は1960〜80年代に整備されたものが多く、全国的に更新時期を迎えており需要が高まっている。また、インバウンドなど人の往来が増えたことで車両メーカーの生産量も順調に回復。加えて近年は人手不足や働き方改革を背景に、労働環境の改善に向けた設備投資も増えている。特に塗装、溶接、研磨といった粉じんの多い作業など過酷な職場で同社の塗装ブースや集じん機の導入が進んでいるという。吉田社長は「一過性の成果にならないよう、今後は日本の新幹線の輸出先拡大を機会に市場開拓を狙っている。また塗装を含む自動車生産ラインを工場単位で安価に売る中国などの海外メーカーに対抗するべく、難



易度が高い粉体塗装向けなどを高品質で提供できるようなしたい」と話す。

広島銀行のポジテイ

「ポイントシートの精工精製」
KISHI
TEL 282-1461 (代)

ブ・インパクト・ファイナンス5億円を受けて建てる新本社は、建築面積770平方メートルに4階建て延べ2452平方メートル。1〜2階の東側372平方メートルは吹き抜け構造の1室に塗装設備や環境制御機器のラボを設置する。設備を導入したい顧客にテスト運転してもらおうほか、これまで業界や自社の経験則で試算してきた塗装・乾燥の条件を正確にデータ化して提案力を強化する。また、東南アジアなど日本と異なる気候条件を再現し、その環境下でも品質試験を行うことで、顧客の海外進出先選定や製造計画に貢献したいとする。移転後の旧社屋は福利厚生施設などとして活用予定。総工費は非公明。

1971年設立。優秀な財務内容が評価され、米国格付け会社スタンダード・アンド・プアーズの「日本SME格付け」で最上位「aaa」を17年連続で獲得している。

5月の県内倒産件数 前年比9件減の11件

東京商工リサーチ広島支社によると、5月の県内企業の倒産件数（負債額1000万円以上）は前年同月比9件減の11件、負債総額は10億8500万円減の14億5300万円、どちらも2カ月ぶりに減った。

内訳は産業別で建設業3件、卸売業、運輸業がそれぞれ2件、製造業、小売業、不動産業、サービス業他がそれぞれ1件で、原因は販売不振が

医療経営

医院の承継

後継者相談

医療法人運営

などの最適な対策をご提案します

お気軽にご相談ください。



担当/税理士代表 大谷 博昭

株式会社

大谷会計

東区牛田南1丁目3番23号

(082-962-3733)

7件で最多だった。コロナ関連倒産は1件で、累計293件となった。主な倒産は濱本水産（負債4億2300万円）、一般貨物自動車運送のセンターユース（同3億円）、岡野製パン所（同2億9000万円）、食品など販売の健康宅配ネット（同1億7000万円）、設備工事のシステムパネル工業（同1億円）など。

物流や建築資材など、円安や物価高を背景としたコスト負担を吸収できない企業が散見される。そのほかトランプ関税による自動車産業への影響は今後大きくなる見込みで、経営の効率化が急がれるとする。

▽広島市出身で日本画家の水登麻里子さんは6月17〜22日、アーバンビュイングランドタワー内の「ギャラリイG」で個展「JAPONISM」を開く。江戸期以前の古典技法を取り入れ「線」を重視した人物画約20点を展示。観覧無料。

KGモーターズ

小型EVの法人予約が400件超

経済性や管理のしやすさを訴求

一人乗り電動モビリティ「ミボット」を開発するKGモーターズ（東広島市西大沢、楠一成社長）は、1月の法人受注の本格化から4カ月間で予約件数が400件を超えた。3月と4月は新規予約のうち法人が約6割を占め、それぞれ単月で個人予約を上回った。営業や巡回など、1人での近距離移動を日常的に行う業務を中心に広がっており、車両のコンパクトさ、経済性、管理のしやすさなどが評価されている。

10月の量産開始を予定するミボットは、全長2・49メートル、全幅1・13メートル。軽自動車よりもコンパクトで、普通車1台分の駐車場に複数台を停められるほか、車検が不要で、維持管理コストを抑えられる。家庭用の100ボルト電源で充電できるほか、近距離移動に特化する想定のため、充電インフラへの依存度も低い。二輪車よりも安全性が高いメリットもある。銀行の渉外担当や企業の営業マンの外回り、訪問介護の定期訪問、小型郵便物の宅配など、さまざまな用途を想定する。引き続き法人ニーズの調査を続け、受注拡大につなげる。

5月13日には、新たに総額13億9000万円の資金を調達したと発表。リード投資家の環境エネルギー投資などを引受先とする第三者割当増資のほか、キールックスによる社債引き受け、金融機関からの融資も実行した。調達金を元手に工場「ミ



ボット・コア・ファクトリー」への設備投資や人材採用を加速する。累計資金調達額は20億2000万円に達した。

マツダ4月の世界販売 米国の堅調で11カ月連続増

マツダの4月の世界販売は前年同月比7・1%増の10万1694台で11カ月連続のプラスだった。米国でCX-50、同90が堅調で同21%増の3万7660台と、記録のある2004年以降4月として過去最高となった。国内は同5・7%増の1万657台で5カ月連続のプラス。ロードスターが好調だった。

国内生産は同12・6%減の5万5161台で3カ月連続のマイナス。防府工場は北米向けのCX-70の減産などが影響し同21・1%減となった。防府のマイナスは13カ月ぶり。海外生産は同0・8%増の3万9591台で4カ月連続のプラスだった。

マツダが福祉施設に寄贈
球来場者数初の節目記念

マツダは昨年9月のマツダスタジアムの累計来場者2800万人達成を記念し、5月22日のカープ対スワローズ戦で（社福）光清学園へフレアワゴン車いす移動車（1台）の贈呈式を行った。

市民球場の命名権取得から社会貢献の一環で、来場100万人ごとに実施。東堂一義執行役員が三島食品



（中区）会長でもある光清学園の三島豊理事長に目録を手渡した。コンパクトながら車いす1台がそのまま入り、小回りが利く仕様が1月に納車済みで利用者の

住まいを通じた『出会い』を大切にします。

東不動産株式会社

広島市南区段原日出2丁目2-22
0120-082-210
NITTO
NITTO LIBERTY CO., LTD.

移動などで活用しているという。

サニクリーン中国 中国（中区）市へごみ袋など寄贈
ごみ袋1万枚とごみばさみ500本、子ども用軍手3600双を広島市へ寄贈した。

中元雅之専務が市環境局の高山豊司局長へ目録を渡した。同社は1993年から毎年贈り、今年で33回目。清掃活動に子どもが参加するケースも多く、市の要望を受けて今年はずども用軍手を加えた。ひろしまスタジアムパークや袋町公園をはじめ、市内全域で6月末まで開催される清掃活動



「ごみゼロ・クリーンキャンペーン」で使われるという。

▽広島銀行は不動産業のアセント（中区東平塚町、的場正展社長）が3月14日に発行した第2回無担保社債5000万円（地域まちづくり貢献型、期間7年）を引き受けた。

保田学園保田高等学院に10万円を寄付した。宅地開発、中古物件リノベーション、時間貸駐車場事業などを行っている。調達金は運転資金に充てる。

「揚げもみじ」の紅葉堂

宮島島内に初のカフェ業態店

本店を全面改装、近隣に専用工場も

「揚げもみじ」で知られる、もみじまんじゅう製造の紅葉堂（廿日市市宮島町、竹内基浩社長）は5月24日、厳島神社西側の海沿いに初のカフェ業態店「マゴジイ・カフェ&ギャラー」をオープンした。3階建ての旧店舗を全面改装。また、主要な製造拠点だった本店の全面改装に着手したのに伴い、5月30日に島内に製造拠点を新設・稼働させた。

新店Ⅱ写真Ⅱは、20数年前に閉めた店舗跡の1〜2階部分を活用。内装は無塗装のコンクリート壁を用い、洗練された空間に仕上げた。大きなガラス窓からは大島居を望むことができ、ゆつくりと過ごせる点を訴求する。席数は約50席。自家製あんこもなかを合わせた菓子やコーヒーなどを提供し、併設するギャラリースペースでは作家による展示販売やイベントも開く。年商は3500万円を目指す。同業態の店舗展開も視野に入れる。

老朽化していた本店は3月末から1〜2階部分の改修工事に着手。工事は3期に分け、店舗を半分ずつに区切り改修しながら営業を続ける。全面オープンは来年2月を予定。しばらく使っていなかった2階部分も活用し、イートインスペースを従来の2倍程度に拡張する。ドリンクな



どの提供にも力を入れる方針だ。改修工事に伴い、本店で行っていたもみ

タオル・寝装品
株式会社 ナカガコ
商工センター 082-277-0488

じまんじゅうの製造業務は、徒歩10分弱の場所に新設した大西工場に移管する。まんじゅうを焼き、包装するまでのラインを1本増やし、小麦粉の振るい機を導入することで、生産性向上を図る。カフェの開業、本店の改修、工場新設を合わせた総投資額は約2億5000万円に上る。

同社は島内に本店、式番屋、海岸通り店の3店と、宮島口のettoo店、広島駅ビルの広島ekie店を展開し、今回のカフェ開業で6店舗体制になった。竹内社長は「これまでは製品の改良や開発に注力していたが、ようやく製造現場の改善に着手できた。社員が誇りを持って働ける職場環境を実現したい」と話した。

大州街道沿いに開業
マクドナルド広島向洋店

日本マクドナルドホールディングス（東京）は4月25日、南区東青崎町10-13に広島向洋店を開いた。

JR向洋駅南東の県道164号広島海田線（大州街道）沿いで、マツダ本社にも近い。敷地2309平方メートルに平屋348平方メートルを建設し、午前7時〜午前0時に年中無休で営業を始めた。ドライブスルー、デリバリー、モバイルオーダー、朝マック、タッチパネル式端末のセルフオーダーなどのサービスを提供。85席、駐車場22台分。県内店舗は59店舗目となる。

人を想うところを、つないでゆく。

葬祭、それは人を想うところを家族や地域につないでゆく日本の大切な文化だと考えます。
「いいお葬式でした」という言葉に込められた敬意と愛情。「ありがとう」と手を合わせて見送る人たちのまなざし。
家族葬から社葬まで、それぞれの思いに寄り添いながら旅立ちのときをお手伝いします。

多様なスタイルの式場をご用意 家族葬から社葬まで、あらゆる葬儀のご要望にお応えします。

一般葬

家族葬から一般葬・社葬まで



家族愛葬

家族・親族でのご葬儀に



Wing葬

親しい方々ともご一緒に



家族葬から一般葬・社葬までご葬儀のすべてをお任せください。

事前相談承ります

平安祭典

ユウベルホール

TEL 082-295-1111

広島市信用組合

新卒給与が県内同業で最高水準に

8月4千円、11月3千円の職員一律引き上げへ

広島市信用組合（山本明弘理事長）は2025年8月に職員の給与を一律4000円、11月に3000円引き上げる。26年4月に入組する新入職員の給与は大卒26万5000円と、県内金融機関、信用組合業界で最高水準になる。中国地方の金融機関でも27万円に引き上げた山陰合同銀行に続き、2番目となる見通し。

26年4月入組の短大卒職員の給与は22万5000円、高卒は21万5000円になる。別

途、得意先係は外勤手当3万円、実家から通勤困難な単身者は住宅手当1万5000円を支給。25年4月は大卒男性23人、女性16人、短大卒女性5人、高卒女性1人の計45人が入組した。26年春も45人の採用を見込み、6月2日現在で57人に内々定を出している。

好業績を背景に継続的な待遇改善を行っており、24年度は10月に中級書記職以上が1万円、3月に職員一律で3000円の資格手当を引き上げ、大卒新入職員の給与は25万8000円になっていた。

女性役席は25年2月に3人が市信で初となる副部長に昇進。他に課

長50人、代理21人、係長28人と役席は計102人になった。定年制度は60歳から65歳に延長し、給与を60歳以降8割維持、65歳までの役職維持を行っている。嘱託定年も65歳から70歳に延ばすなど人事制度の見直しも進めている。

弘法が開催
オフィスデザイナーの弘法（中区生成Aーセミナー 千田町1ー3ー4）は6月25日午前10時から、無料の「生成Aービジネス活用セミナー」を同社で開く。

4月開催の同セミナーが満席で参加できない人も出たため追加開催を決めた。第1部はFCE（東京）の永井充氏が生成Aーでできること、注意点、中小企業での活用事例などを話す。2部は弘法敦志社長らが、導入から3カ月で業務効率化などで成果につなげた自社の実践事例を説明。オフィス改修を機に働き方の見直し、デジタル活用、企業文化の浸透などに取り組む同社オフィスの見学会も実施。定員は30人。（電）082ー243ー4455。

マツダとスピングル社
ロードスターコラボ靴

マツダとスニーカー製造のスピングルカンパニー（府中市）は、小型スポーツ車・ロードスターをイメージした靴「SPRIMX5」を共同開発し、5月25日からマツダのオンラインショップで販売を始めた。26日からスピングル社の主要3店（中区上八丁堀、福山市、東京・銀座）でも扱っている。

昨秋の同車発売35周年を記念したグッズ企画の一環。ソール部分を側面まで巻き上げるスピングル製靴の独自形状が運転しやすいと同車愛好家から支持されているといい、マツダが打診して2年がかかりで作り上げた。同車の流線的なフォルムを意識したデザインで、



アップパー（足の甲の部分）にカンガルー革と牛革を採用。アップパーと靴底の結合部分にスエード素材を使い、屈曲性を高めた。同車の海外名MXー5にちなんで靴の裏面に数字の5を施した。歴代ロードスターをイメージした赤、青、白、黒の4色展開で、価格は2万6500円。スピングル社は「互いの工場やミュージアム見学を通じ、ものづくりに対する思いや価値観の理解を深めた。既に品薄の状況で、同車の認知度の高さやファン熱意に驚いている。普段使いにも採り入れてほしい」とする。

文書(情報)の
保管・電子化で

自社管理による
リスクや無駄を

シモハナ物流が解消します!

- コスト削減
- 業務効率化

情報の漏洩・紛失・毀損が怖い…
問題① 管理ミス
機械警備・認証システムなど
万全のセキュリティで保管

文書を探す時間や労力がかかる…
問題② 管理労力
保管文書の必要時は配達!
書庫整理や管理作業は不要

保管場所確保のコストがかかる…
問題③ 保管場所
文書の電子化で快適な環境に!
Webで一元管理が可能

まずはお気軽にご相談ください

シモハナ物流株式会社

文書・情報事業部 ISMS(ISO/IEC 27001) 認証取得
第1ドキュメントセンター 広島県安芸郡坂町横浜中央1丁目6-30
第2ドキュメントセンター 広島県安芸郡坂町平成ヶ浜4丁目1-103

お問い合わせは TEL:082-548-8855
こちらへ E-MAIL:sb.bunsyo2@hts.or.jp

詳しくはHPから シモハナ物流 検索

早期の専門家相談が 成功の鍵

兒玉法律事務所



代表弁護士
兒玉 浩生

事業承継は早めの準備を

企業の将来を守るため、経営者は早めに事業承継の準備を始めることが極めて重要です。事業承継は単なる経営権の引き継ぎにとどまらず、株式や資産の移転、税務対策、後継者の育成、取引先や金融機関との調整など、多岐にわたる課題が伴います。これらを怠ると、相続トラブルや資金繰りの悪化、最悪の場合には会社の存続危機に直結しかねません。

法務・財務のプロが支える承継と再生

弁護士は、税理士など財務・税務の専門家とタッグを組んで、法的リスクの洗い出しや契約書の整備、事業承継の計画策定から契約書の整備、株式移転や遺言書作成、さらには家族間や株主間の合意形成まで、法的リスクを最小限に抑えつつ円滑な承継をサポートします。

特に、承継計画は5〜10年前から始めるのが理想とされており、早期の専門家相談が成功の鍵です。後継者不在の場合は、M&Aや第三者への承継も視野に入れ、早い段階から専門家と連携し計画的に進めるべきです。事業承継のタイミングで、財務状況の見直しや借入金の整理を含む事業再生を同時に検討することも可能です。経営状態を改善し、経営者保証についても見直さないと、企業の後継者に重荷を背負わせることとなります。

金融機関調整、事業再生などの手続きに精通している弁護士が、経営再建に適したスキームの提案や実行の支援を行います。これにより、経営者や従業員、取引先への影響を最小限に抑えつつ、企業の再生・存続を図ることができます。

企業の未来を守るために

事業承継や事業再生は一朝一夕で完了するものではありません。経営者が元気なうちに、弁護士をはじめとする専門家と連携し、計画的かつ透明性の高い対策を講じることが、企業の未来を守る最善策です。

広島銀行は、次世代へ「思い」を承継するお手伝いをしています。



企業オーナーさまの思いに寄り添い、最良な方法をご提案いたします。

事業承継アドバイザーサービス

- 事業承継計画の策定
- 株式移転対策の立案・実行
- ファンドを活用した承継スキームの検討支援など

M&Aアドバイザーサービス

- M&A戦略の策定
- 承継企業の選定・推奨
- M&A実行サポートとM&A後のフォロー など

だれに引き継ぐべきか、何から考えればいいのか等、事業承継について、まだ漠然としたお悩みや疑問も、ぜひお気軽にご相談ください。

Webから事業承継・M&Aのご相談に関する申込みが可能です。→



(2025年5月14日現在) [2505]

広島銀行

未来を、ひろげる。
ひろぎんホールディングス

事業承継・M&Aのご相談は 〈ひろしん〉へ



〈ひろしん〉は、税理士や弁護士などの専門家と連携し、地元企業の事業承継やM&Aを全力でサポートします。



まずは、お気軽にご相談を。

お近くの支店もしくは、

お客様サポート部までお問い合わせください。

TEL: 082 (245) 0513 FAX: 082 (245) 0666

街のフレンドリーバンク
広島信用金庫

求められる 資本政策パートナー クレジオ・パートナーズ

地域のM&A・事業承継の現場

事業承継を後回しにせず、経営課題として向き合う経営者が増加。子供世代との世代間ギャップから、従業員承継・第三者承継（M&A）を選択するケースが広がっています。また近年、広島・岡山では、地域を牽引する若手経営者が「成長」を志向し、M&Aを判断する事例も出ました。グループ傘下に入り、単独では得難い良質な経営資源を獲得し成長を目指す戦略です。スキマ産業を取り込む中小企業、M&A戦略を掲げ継続的に業容拡大する中堅・大企業が2極化し、業界再編・地域再編がダイナミックに進む傾向が強くなっています。

資本政策コンサルタントとは

後継者が明確なケースを支援できるアドバイザーは、地域にも一定程度存在します。一方、今後は、経営者に課題を提起し、適正な資本政策を提案すること、中長期的に支援を行える「資本政策パートナー」が求められます。企業の伴走支援は地域金融機関が得意とする領域であり、私も金融機関から転職しました。私の周囲にも「経営者の力になりたい」という志と、もどかしさを持った仲間が多くいました。資本を活用した経営戦略の重要性が増す中、財務・税務・事業に精通し、逃げずに経営者に寄り添い、さまざまな専門家とネットワークを持つ、そんな人材が求められています。

相続は事前準備が「10割」 スエナガ会計事務所



代表税理士
末永 寛

相続において審判・調停による争いは、年間約7000件起こっています。そのうち、遺産総額が5000万円以下の家庭での争いが80%超となっています。円グラフⅡ。このような家族間での争いごとを避けるため、その方法をご紹介します。



取締役
眞崎 託弥

相続・事業承継の事なら、 各スペシャリストが揃う「あおぞら」へ!!

当グループは税理士のほか、公認会計士、弁護士、司法書士、行政書士及び社会保険労務士が揃う総合法律会計グループです。

各土業と連携し、財産承継（相続・贈与）・税務相談、業務改善・合理化といった経営コンサルティング及び事業承継・企業再編のサポート、税務調査など、会計・税務に関わる業務をトータルでサポートいたします。



情熱とスピードでフットワーク良く
ワンストップサービスであなたの悩みに対応いたします。

代表社員税理士
高見 美實
社員税理士
鈴木 貴大

〒730-0014 広島市中区上幟町1番16号
広電広島線家庭裁判所前停留所東側すぐ!
TEL :082-224-1124 FAX :082-224-0639
URL :https://aozora-group.com
mail :takami-irc@deluxe.ocn.ne.jp



あおぞら総合 税理士 で 検索

エキスパート集団が総合支援

企業財産防衛研究会

Defense of Enterprise Professional Supporters

各分野のエキスパートが集い相談・事業承継や労務、法務、リスク管理に関するコンサルティング事業を展開。経営診断及び指導からM&Aアドバイザーサービスも対応



代表取締役 光廣昌史

企業経営者など、お客様が直面する相続や事業承継の問題や、相続税対策・納税資金の確保・遺産分割対策など各専門家が事実把握から導き出した最適なプランを提供いたします。

税理士

社会保険労務士

弁理士

ライフプランナー

弁護士

土地家屋調査士

中小企業診断士

司法書士

不動産鑑定士

行政書士



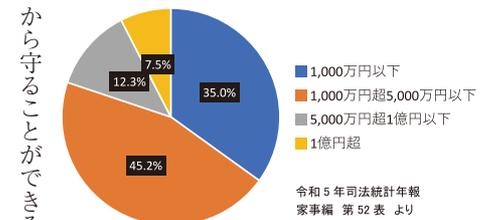
株式会社 DEPS

あなたの企業をコンサルティングする頭脳集団
〒730-0801 広島市中区寺町5-15
ホームページ <http://www.deps.tv>

TEL 082-296-5080 FAX 082-297-5315

遺言書は、ただ作っただけでは無意味
 遺言書はただ作るだけでは効果を発揮しません。その内容を家族に共有できているかどうかで、その後が決まってきます。そのためには家族会議で各々の思いを話し合い、納得感のあるものにしておく必要があります。よって、平日頃からお金の話をオープンにし、家族と気軽に話し合える環境を作っておくことが重要です。相続の対策を怠れば、資産は目減りしていきます。そして、ほったらかしにしたために手遅れになることもあり得ます。前もって動くことが、家族と資産を守る有効手段なのです。

遺言書の絶大なる知られざる効果
 遺言書は、故人の思いを伝える手段として注目されていますが、そのほかの機能もあります。むしろ、こちらの機能が効果が絶大です。それは、遺産分割協議を不要にできることです。遺言書により、亡くなった後の「相続人全員の遺産分割協議と遺産分割協議書への実印の押印」が不要になります。もし、相続人中に認知症の人がいる場合、その人には意思がありませんので、相続人全員での遺産分割協議はできません。認知症の人は「協議への参加」と「押印」ができません。その結果、遺産分割協議は、いつまでも成立しなくなってしまいます。その解決方法が、遺言書になり、絶大なる効果を発揮します。財産の引継ぎを先延ばしせず、「元氣な今のうち」に遺言書で決めておくことが「鍵」となります。



これからの相続は「遺言書」がマスト
 相続において、もめる場面の代表格が「遺産分割協議」の場。ここでお互いの意見が対立し、話がまとまらなくなり、裁判所での調停や審判へと流れていきます。この争いを防ぐのに活躍するのが「遺言書」です。遺言書の存在が家族を無用な争いから守ることができるのです。

新開会計グループが、専門家とタッグを組んで事業承継を支援します。

経営承継 -継続・発展する布石-
 多くの企業がビジネスモデルが陳腐化しています。長年培った強みを活かしつつ新たなモデルを再構築する、同時に組織承継や取引先承継も緻密な戦略のもと推進する。経営承継が事業承継の要です。

支配権承継 -後継者が責任を持つ経営-
 中途半端な支配権は混乱のもと。最終的には、社長が支配権を持ち、責任を持って経営しなければ中小企業の強みは活かせません。社長が経営の意思決定のできるだけの支配権を渡すため、株保有、会社法活用などの吟味が必要です。

財産承継 -争続対策-
 争続を防ぐためにも、税額はもとより納税対策も重要です。お金のことも、事業のことも、普段言いにくいことだからこそ、親族での十分な話し合いも事業承継の重要なテーマです。

サービスの特徴

- 経営承継から財産承継まで総合的にサポートします。
- 経営、会社法、民法等各専門家とタッグを組んでご支援します。
- 事業承継の計画から実行、モニタリングまで継続してご支援します。

事業承継フロー



新開税理士事務所 まずはお気軽に無料相談から
 広島市中区中町6-30広テレプラザ4F
 info@shinkai-tma.com ☎082-241-8309

ライン公式アカウント
 友達募集中!



事業承継

相続対策

紛争予防

地域の中小企業の事業の発展と未来を
 法務・税務・財務の専門家がともにサポートします。

広島市の中小企業を支援する公認会計士・税理士等の資格者・スタッフも採用募集中!

児玉法律事務所
 KODAMA LAW OFFICE

https://kodama-law-office.jp/
 〒730-0001 広島市中区白島北町3番14号
 代表弁護士 児玉浩生(広島弁護士会所属)

児玉会計グループ(協力専門家)
 ■ 税理士法人児玉会計 ■ 竹村司法書士事務所
 ■ 安田正彦司法書士事務所
 ■ 皆実社会保険労務士法人

後継者と経営者が 向き合う時間と場を ビジネスサポート・クリエイト



代表取締役
持田 光宏

お互い言えない、聞けない、動けない事業承継

事業承継は「現経営者」と「後継者」の間で十分な対話が行われていない企業が少なくありません。中小企業白書によると、後継者候補がいなから、引継ぎの意思を伝えていない経営者は半数以上。さらに、後継者の側から「継ぎたい」と意思表示するケースは、わずか1〜2%にとどまっています。「任せたいけど、どう切り出せばよいか分からない」、「継ぎたいけど、自信が持てない」。すれ違いの中で、承継が進まないケースが数多く存在します。結果、後継者が動けず、現経営者も身を引けず、手遅れになる企業が多いです。

後継者の第2創業

形として社長交代しても、真の意味で後継者が経営に専念できるのは、現経営者が退いた後になります。たとえ肩書が社長に変わっても、現経営者が会長として現場に立ち続ける限り、後継者は遠慮しながら経営を続けているのが現状です。

後継者が自分の色を出した改革Ⅱ「第2創業」を進めるには、大きく3つのハードルがあります。①変革に対する社内の抵抗、②資金調達や投資判断における制約、③経営理念やビジョンの再定義、こうした壁に直面し、社内が揺らぎ、社員の離脱を招くケースも少なくありません。後継者がやりたいことを心に秘めたまま事業を行っているケースのいかに多いことか。現経営者が在任中に後継者が第2創業を果たすには、壁打ち相手として現経営者が支える姿勢が求められます。

現経営者のセカンドライフ

事業承継は経営者の「肩の荷が下りる瞬間」であると同時に、「次の人生のスタート」です。しかし、経営者ほどのようなセカンドライフを思い描いているか、後継者に伝えることは稀です。後継者はしなくても良い付度をし、経営に悪影響を及ぼすケースも見受けられます。事業とは関係ない現経営者のセカンドライフを後継者に語ることは事業承継とその後の経営をスム

中小企業の事業承継・相続税専門

「相続」は10割！
事前準備が

すべては、家族の平穏な生活を守るために
先手を打ちましょう!!
遺言書、財産一覧作成などなど、
対策はたくさんあります。

スエナガ会計事務所
suenaga accounting office

〒731-0139 広島市安佐南区山本新町4-14-26
<https://www.komachi-kaikai.com>

まずはお気軽に
無料相談から



ーズにするために大切です。

対話と準備

「信頼と納得」の醸成には対話が不可欠だと感じます。だからこそ、「対話の時間を意識的につくること」が、何より大切なことです。しっかりと向き合う時間と場を設けることこそが、後継者、経営者、双方の未来への一歩となります。

24年度第三者承継60件を成約
廃業検討の金物卸の
承継などで実績

広島県事業承継・引継ぎ支援センター



統括責任者
平野 勝正

2024年度の第三者承継の成約事例は。

建築用工具・金物卸売の(有)金物の西原(三原市)のフルモト建機(株)(同)への第三者承継(株式譲渡)のサポートをしました。22年5月の三原商工会議所の事業承継定期相談会がきっかけです。小林准司社長が当時76歳と高齢で、体力面で事業承継が不安に



最良の現実解の追求。

オリザグループは、地域企業の円滑かつ発展的な事業の実現に向け、経営・財務・法務・税務を統合した解決策をデザインし、支援します。

事業承継

組織再編

M & A

事業再生

民事信託

グループメンバー

公認会計士、税理士、
弁護士、司法書士等合計10名

※各専門業務が発生する場合には、
法令の定めに従い各専門家に直接依頼して頂きます。

合意形成

ファシリテーター

経営

MBA

ORYZA
GROUP
統合力

財務

公認会計士

法務

弁護士
司法書士

税務

税理士

詳しくは
ホームページを
ご覧ください。



ORYZA CONSULTING株式会社

ORYZA税理士法人

オリザグループ 代表 三宅史記

広島市中区上八丁堀4番1号アーバンビューグランドタワー9階 TEL082-225-7601

―従業員承継の事例は。

農産品加工業の東城愛農有機「野菜の里」(庄原市東

なつたため23年5月に再度相談に来られ、このタイミングで本格的に後継者候補探しを開始しました。日本政策金融公庫の事業承継支援にも社名を公開した状態(オープンネーム)で掲載し、1社と交渉したものの成約には至らず、24年2月頃には廃業の準備を進めていました。引き継ぎを諦めかけていたところ24年3月に、しまなみ信用金庫を通じて、フルモト建機を紹介され、そこからはとんとん拍子に話が進み、古本幸久社長(45)とのトップ面談から2カ月もかからない期間で成約に至りました。

金物の西原の事業は地域建設業者に必要な会社であったため、何としても事業を承継させたい思いがあり、承継したフルモト建機にとっても提供する商品やサービスの幅が広がり、事業領域の拡大につながっています。センターのメールマガジンへの掲載のほか、売り手のアドバイザーとして譲渡金額の算定、承継スキームのアドバイスなどを行いました。

城町)の事業主・瀬尾賜さん(92)から19年12月に東城町商工会を通じ、当センターに相談があり、24年8月に従業員の瀬尾裕希(37、親族関係なし)さんと事業譲渡契約が成立しました。

営利目的よりも地域の高齢者の仕事づくりや交流の場としての目的が強く、収益はあまり上がらず赤字になることもありましたが、経営理念に共感した瀬尾裕希さんが地域のために承継を決意。採算面から互いに承継にためらいがあり、時間をかけ経営改善を行い継続的に経営できる事業にする必要がありました。事業に対する思いが細かな部分でずれがあったため、擦り合わせも行いました。

20年4月に当センター登録の中小企業診断士を紹介して経営改善をサポートし、24年6月に承継に合意。専門家派遣で事業譲渡契約のアドバイスをを行い、最初の相談受け付けから4年8カ月後の24年8月に事業譲渡が成立しました。事業承継に伴う相続への影響について、当センターのマネージャーから瀬尾賜さんの親族に説明したほか、事業スキームの提案、専門家派遣による契約アドバイスをを行いました。



広島県

経済産業省
中国経済産業局 委託事業

親族への承継、第三者への引き継ぎなど
事業承継に関するあらゆるご相談に対応します

相談無料
秘密厳守

事業承継・引継ぎ支援センター

／ご相談は無料です。お気軽にご相談ください。／

例えば・・・ 「後継者がいない」「事業承継に不安がある」

CASE 1



子どもに引き継ぎたいが
具体的に何をどうしたらいいのか？

CASE 2



社員や知人が会社を引き継ぐには
どのような手続きが必要か？

CASE 3



後継者がおらず廃業するしかない
何かよい方法はないか？

CASE 4



会社を譲渡したいが
どのように進めていけば
いいのか？

CASE 5



事業拡大のため他者の
事業を買収する
手続きについて相談したい

■ 広島県事業承継・引継ぎ支援センター
TEL.082-555-9993 FAX.082-555-9994 ※E-mailアドレスは共通です。
〒730-8510 広島市中区基町5-44 (広島商工会議所ビル7階) E-mail h-hikitsugi@hkthiroshima.go.jp

■ 広島県事業承継・引継ぎ支援センター 福山事務所
TEL.084-999-2217 FAX.084-999-2216
〒720-0067 福山市西町2丁目10-1 (福山商工会議所ビル9階)

■ 広島県事業承継・引継ぎ支援センター 呉事務所
TEL.0823-36-5600 FAX.0823-36-5601
〒737-0045 呉市本通4丁目7-1 (呉商工会議所ビル7階)

URL <https://hkthiroshima.go.jp>

広島県事業承継・引継ぎ支援センター

検索

―後継者バンクの成約事例は。

お好み焼き店・中野家(廿日市市)の中野佳明さん(68)から23年10月に後継者不在のため店舗譲渡を検討しているので相談に乗ってほしいと当センターに依頼がありました。体調不良で譲渡を急いでいると聞き、当センターのメルマガに掲載し譲渡候補先を募集。メルマガで興味を示した方に店名非公表のノンネーム情報を提供し、うち3者と秘密保持契約を結びトップ面談を行ったものの、条件などの不一致で見送りととなりました。

24年2月に江藤章二郎さん(48)がお好み焼き・鉄板焼き店の創業を希望し来訪され、後継者バンクに登録。中野家の譲渡案件を紹介し同月に4者目となるトップ面談を行い、江藤氏は夫婦で店舗視察し即時に前向きに検討したいと意思表示されました。中野氏が急いでおられるので、中野家店舗の大家との面談もセツティング。江藤さんから改装などの資金相談もあり、広島商工会議所を通じ、日本政策金融公庫の融資応諾に向け協力してもらいました。

24年6月に譲渡が成立。改装などを行い7月に「中

野家笑顔」と店名を少し変え再オープン。従来の中野家の味付けに江藤さんの他のお好み焼き店やホテルで修業された経験を加え、今後も地元の人に長く愛される店舗を目指しています。譲渡に関する説明や質問連絡への丁寧な対応で、相談登録者同士のセンター内マツチングの好事例となりました。

―24年度センターの支援実績は。

24年度の相談者数は774件で過去最高となり、全国では大阪1152件、東京1065件、福岡948件などに次いで6位になりました。相談対応回数(延べ相談回数)も4606回と前年度より454回増え過去最高。第三者承継成約は60件で全国9位でした。

25年度はネットワーク構成機関との連携強化、業界団体など新たな関係構築、増員など支援体制強化、特に親族内承継へ向けた自治体・商議所・商工会との連携強化、女性のための事業承継支援などに注力していく方針です。25年度は親族内承継相談216件、成約・完了40件、譲渡相談244件、第三者承継成約・完了54件を目標にしています。

事業承継・M&Aのご相談は GO&DOグループへ

企業の継続的発展のために

オーナー経営者にとって、「いかに事業を次世代に継承していくか」は、継続的な業績の維持・発展を目指す上で避けては通れない経営課題となって参ります。

スムーズな事業承継を実現するためには、財産面での対策のみならず、後継者の育成、組織体制の整備など、経営面での広い視野に立って対策を検討し、実施していく必要があります。弊社は、お客様の事業承継に関する様々な問題点を明らかにし、総合的な企画立案、実施支援を行って参ります。

個別案件について、専門スタッフが対応し、比較検討する中で
お客様に最適な解決策を提示致します。



【本社】

〒730-0051 広島市中区大手町5-17-13

【小町Office】

〒730-0041 広島市中区小町3-22

TEL 082-504-0333

FAX 082-504-0334

企業経営の総合コンサルタント

 株式会社 合同総研

無料相談／平日9：00～18：00

 0120-459-510

URL <https://www.godo.gr.jp>

E-mail soumu@godo.gr.jp



 株式会社
篠原税理士法人

M&Aで事業を守る 従業員の雇用を守る

GO&DOグループ（合同総研）



代表取締役
篠原 敦子

慢性的な人材不足と賃上げ問題、そして物価上昇など、企業を取り巻く環境は厳しい状況下に置かれています。

「事業を守る」、これは当然「従業員の雇用を守る」ことにもつながりますが、そのために企業は常に環境の変化や景気の動向に的確に対応しながら、利益を出すことで事業を継続し続けなければなりません。この継続には、必ず事業の承継、経営のバトンタッチが伴うのはもちろん、事業の見直しや場合によっては組織の再編も避けては通れません。

最近では「事業を守るためのM&A」に関心を寄せる経営者が増えてきました。M&Aは、事業を第三者に託すことでその事業を継続させる手法です。この手法は、事業をさらに発展させることも可能となり、それが従業員の雇用を守ることにつながります。これは「譲渡側」の最

大のメリットといえます。また、創業者一族にとっては、株式の売却により利潤を獲得し、個人保証や担保を解除することもできるというメリットもあります。「譲受側」とっては、長い年月をかけずに、必要な顧客、販路、人材、ノウハウを取得できるというのが最大のメリットになります。譲渡側と譲受側の両者にとって、自社の事業を大きく成長させながら継続させる手段となりえるのです。もちろん、「M&Aにリスク」が無いわけではありません。お互いに企業の歴史も風土も違うのですから、従業員同士の融和や組織の統一を慎重に進めなければ、目的を達成するどころか、事業を縮小する結果につながりかねません。売却額についても、譲渡側と譲受側とは思いに大きな隔たりがあつて、なかなか交渉が進まない場合もあります。

しかし、「専門家を利用」し、情報を集めて検討を進めれば両者ウィンウィンのM&Aが可能になります。先行きが不透明な今だからこそ、事業を継続し従業員を守る方法としてM&Aを検討するのも一案ではないでしょうか。

地域金融機関出身だからこそ、

資本戦略で、地域を変える。

M&A・事業承継コンサルタントを積極募集、未経験者も活躍できる



コンサルタント
山本 晃史

取締役
再東 弘喜

取締役
真崎 託弥

マネージャー
黒田 健司

元 広島銀行

元 山口銀行

元 山陰合同銀行

元 百十四銀行

地域金融機関出身者 5 名、税理士 2 名、公認会計士 4 名、専門家が多数在籍

金融機関の経験を活かし、資本政策パートナーとして伴走支援



クレジオ・パートナーズ株式会社

〒730-0031 広島市中区紙屋町 1 丁目 1 番 17 号
広島ミッドタウンビル 3 階
HP: <https://cregio.jp/> E-mail: info@cregio.jp

リアル地銀出身者
4 人が語るキャリア論
YouTube
配信中

資本政策コンサルタント
としての選択肢 Part1

リアル地銀出身者
4 人が語る
キャリア論

採用情報はこちら >

カジュアル・ランチ実施中
クレジオの雰囲気は？ 仕事内容は？ キャリアのお悩み等、気軽にトーク！

カジュアル・ランチの
ご予約はこちら



採用担当のメールアドレスです。
オンライン・ランチでも OK です。

スポット

中堅の成長後押し

政府は2月に「中堅企業成長ビジョン」を発表した。経済を引っ張る中堅企業的重要性を踏まえ、自律的な成長と新陳代謝を促す狙いだ。これを受け、中国経済産業局は5月26日に「中堅企業等中国地域円卓会議」を市内で開催。関係府省庁や自治体、支援機関の担当者らが情報交換を行った。

昨年の法改正で、中堅企業は従業員数2000人以下の中小を除く企業と定義。全国に約9000社、中国地域に200社超を数え、これまでに大企業を上回る国内売上高、投資額、給与総額の伸びを示してきた。しかし大企業と同列に扱われていたため、中小向け政策の対象外とされた。どういうわけか、風向きが変わった。

本年度の補助金や税制措置などを盛り込んだ「中堅企業成長促進パッケージ2025」は13府省庁合わせて総額1兆4000億円に上る。経産局の実国債一局長は、「局独自で説明会や経営者交流会を開いている。まだ経営者によって対応に差があり、支

援機関などと連携し周知に努めたい」

未来の自分へ手紙

5月で設立80周年を迎えた広島信用金庫（中区）は、2015年のフラワーフェスティバルに出展した特設ブースで、当時の小学生らに書いてもらった手紙「10年後の未来の自分へ伝えたいこと」を4月28日、本人の住所に発送した。

10年前の70周年事業で、未来の自分へ宛てた手紙を企画。計1151通に上り、同金庫で大切に保管していた。内容は「家族がみんな仲良く健康に暮らしているか」「やりたいたい事が見つかったか」「習い事をまだ続けているか」など。引越などで不着の場合には祖父母などの予備住所に再発送。同金庫は、「営業統括部宛てに元気が出た、子どもと会話する時間が持てたなど、企画や手紙の保管に感謝を述べた多数のメールが届きました。家族との思い出話や今後の人生につながる機会になれば幸いです」

きな粉の力

きな粉などを製造する老舗の上方糧食製粉所（安佐南区）は5月10日、小学3年生以下を対象としたU-9サ

ッカー大会「ウエマツきな粉カップ」を福山市内で開いた。

広島信用金庫のSDGs 私募債を活用して、社会人サッカーチームの福山シテイフットボールクラブにサッカーゴール運搬車などを贈ったのがきっかけになり、社員の発案でサッカー大会を企画した。同クラブが運営に協力し、15チーム約150人が参加。サンフレッチェのユース寮の食事に採用されるなど栄養豊富なきな粉の魅力を多くの人に知ってもらおうと、ソフトクリームへきな粉かけ放題イベントなども開き、大盛況だった。保護者向けにチラシを作り、みそ汁やたこ焼きなどに入れる「隠しきな粉」でうま味、風味が増し、栄養成分が増えることをアピール。栗栖亮輔社長は、「私自身、サッカーを通じて適切な努力が目標の達成につながることを学び、それが経営にも生きている。きな粉を食べ、げんきなこいごをスローガンに打ち出しており、スポーツを頑張る子どもたちを応援したい」



「原料高騰などで生産コストが上がったものの、ようやく販売価格に反映できるようになった。取引先の利益も改善し始め、新商品開発に向けたチャレンジ精神が高まり、たとえ失敗しても再チャレンジする先が増えてきたように思う。あまり扱っていなかったシーズニングだが、レモンの切り口で提案。少しでも取引先の繁盛に役立つよう力を尽くす」

必要な時、必要なものを届けるだけでなく、

いくつかの地域、団体からも声がかかり、大会の継続開催に意欲をにじます。地元小学生に食べ方を考えてもらう出前授業も5月からスタートした。

1928年9月に創業。100周年を控えて新たな市場を広げていく構えだ。

老舗卸の挑戦

砂糖や小麦を主力に食品加工メーカーなどへ卸すイトー（西区商工センター）はニーズ多様化とトレンドにアンテナを張り、新たにシーズニングの提案営業に乗り出している。

認知度アップとともに市場も広がっている県産ブランドのレモンに着目。レモン風味が爽やかな粉末の混合調味料をメーカー向けに展開する。伊藤伸一郎社長は、「

く、企画・提案営業が重宝がられる卸機能を目指す。B to Bが商いの軸だが、生産から流通、消費までのフードシステムに着目した成長戦略を描く。4月で創業90年。老舗卸の新たな挑戦が始まる。

熊野筆ガチャ

何と「熊野筆ガチャ」が熊野筆のデビューに一役買っているという。伝統工芸士作の小筆と竹宝堂の化粧筆のほか、観光マスコットふでりんの缶バッジを、それぞれQR掲載の紹介文と共にカップセルにセット。なかなかの人氣らしい。

2月に松屋銀座「銀座名匠市」、3月は宮島夜市「宮島つき祭り」に出張。1個1000円でイベント会場では40〜70個を売り上げる。竹森代表理事は、「11月には第77回中小企業団体中央会の全国大会が広島であり、こちらでもガチャに活躍してもらおう予定。紹介文の内容は更新し、今回は熊野エリアの観光情報も伝えたい」

対面でAI教える

チャットGPTなど生成AIの手にかければ、メールの文面や会議の議事録などは自動で作成する。文字ばかりの作業工程書をマンガ化することも瞬時にこなす。便利なツールに違いないが、一方でいざ使用する段になると二の足を踏む企業、人も少なくない。

漱石と広島

4月初旬、「坊ちゃん」など漱石自筆の原稿が奈良県内で発見されたとマスコミ各社が一斉に報道した。漱石ファンは根強く、今も全国に広がっていると

いう。

「漱石と広島」の会（山本一隆会長）は6月25日で設立10周年を迎える。漱石ゆかりの人物、広島を訪れた漱石の足跡などについて資料・情報を収集し、広く市民に発表する活動を続けている。広島文化協会が5月中旬開いた「広島市の祭典―文芸・美術展」で創刊号「21巻の会報や富沢佐一著作「漱石と広島」などの関連本を展示し、昨秋の「漱石ゆかりの加計ツアー」も紹介。

朗報が届いた。10周年を記念して会から懇請していた東京大学名誉教授で政治学者の姜尚中（かんさんじゅん）さんが講師を引き受けてくれることになり、11月初旬に講演会を開く。姜さんは漱石に心酔し、漱石の思いを読み解いた著作もある。姜さんの返信メールに「近年、アジア圏でも漱石が読まれている」と。緊迫する世界情勢にあつて、その頃どんな話が聞けるのか、関心を集めそうだ。



飛び、川へ PO石 今年は

ひろしくんがゆく



支店長



**空間シェアリングで
地元の発展に貢献**
ティーケーピー
中四国支店
茶置 貴秀 支店長 (36歳)

貸し会議室の大手で、8月に設立20周年を迎える。昨年12月に結婚式場大手のノバレーゼ（東京）を連結子会社化した。

「貸し会議室は平日が繁忙期、土日が閑散期で、プライベート事業はその逆です。ノバレーゼは西区三滝町の三滝荘や広島駅近くの東区光が丘で広島モノリスを運営しており、披露宴会場を企業のパーティーやセミナー向けに貸し出す事業に力を入れ、相互の稼働率を高める。キーティングサービスを内製化できることから、クライアントの幅

広いニーズに応じていく」
1989年2月1日生まれ、広島市出身。広島修道大学を卒業後、東京の内装デザインの本ンチャー企業に就職し3年ほど営業に従事。その後は独立して葬儀社を営んだり、ベンチャーのIT会社に勤め、2023年に帰広。同11月のTKP入社と同時に現職。
「会社の日銭を稼ぐ日々を送り、1円のありがたみやスピード感の重要性を肌で知りました。『ベンチャー魂』を胸に、地元広島でも常に集団の先頭を走る意識で何事にも全力で取り組んでいく。当社代表の河野貴輝の故郷大分県ではパークPFIによる上人ヶ浜公園再整備事業を受託するなど、会社として地方創生に挑んでいます。空間シェアリング事業を通じ、地元企業の発展に微力ながら貢献したい」
小中高時代にサッカーに打ち込み、超下級の負けず嫌い」と自負する。休日には海釣りを楽しむ。

新人時代

管理職支援に注力
人・組織の可能性広げる



ロコソル
社長

寺川 純 (49歳)

重度のうつ病を発症。日当たり
の悪い部屋、乱れた生活リズム、
孤独感なども悪影響を及ぼした。
苦しい経験をしたからこそ見
えた世界があり、その世界の実
現が今の私の原動力である。経
営理念は「働く人と組織の力・
可能性を最大化する」。今は企業向けの
研修やアプリ開発を通じ、特に管理職
を支える仕組みづくりに力を入れてい
る。アプリを使い、日々の業務から社
員の学びを引き出し、自ら考え行動で
きる人材を育てている。研修では私自
身が人生の「しくじり先生」となり、
苦しかった経験を語ることも。仕事の
属人化や対話不足など、さまざまな課
題を抱える管理職にしっかりと寄り添
っていききたい。

5年前に創業し、人材開発を中心に
キャリア形成、メンタルヘルスの支援
を手掛ける。独立した動機は、モンゴ
ルでの青年海外協力隊の経験と、自身
がメンタル不調に陥った過去にある。
新卒で入ったメーカーを経て、30代
前半で青年海外協力隊に参加。建築関
係のプロジェクトマネジメントを担っ
た。電気の通っていない場所もある田
舎だったが、現地の人々のみなぎる生
命力に圧倒された。帰国後、自らの可
能性にふたをする日本人の多さに逆カ
ルチャーショックを受けたほど。
再び会社勤めをする中で、キャリア
の迷いや人間関係のストレスもあり、

上司・部下という縦の関係性だけで
はなく、相互に支え合える環境を築く
ことで、人と組織の可能性を最大化で
きると信じている。

First call company forever!!

～10年先もさらにその先も頼れる会社をめざして～



ひろしまで生まれ、ひろしまからお仕事発信!

株式会社 ワークスタッフ中国

広島市中区東白鳥町20番8号川端ビル4F

☎: 0120-209-813 <http://workstaff-chu.jp/>

おかげさまで

2024年機密書類処理数量
2,405,699 kg

機密文書破砕・溶解処理なら
株式会社本田春荘商店

Tel 082-849-0113

広島市安佐南区伴南2丁目4-24



株式会社 横河システム建築

工場・倉庫なら!

YES建築
YOKOGAWA ENGINEERED STRUCTURE SYSTEM

安い

軽い

頑丈

ひとやすみ バレエは楽しめる どんな人でも



岡本 啓志 (36歳)
Arcana (アルカナ) 社長

16年間お世話になった美容サロンを展開するウイスタリアフィールド(府中町)から独立し、5月17日に美と健康をコンセプトとしたサロン「Arcana」(西区己斐本町1-8-27)をオープンしました。

故郷の山口県美祿市はバレエが盛んなこともあり、母校の於福中学校でバレエ部に入部。高校では県でベスト4入りするなど強豪校の旧・大嶺高校で汗を流し、部活が終わってからは地元

のママさんバレエに参加するなど日々練習に明け暮れました。スタイリストとして現場に入ってから、お客さんから練習情報を手に入れては小中学校で練習する地域のママさんバレエ

です。私は身長163センチと小柄ですが、ジャンプ力などでカバーすれば身長が低くてもできるという姿を見せられるアタックが好きですね。

高校時代にバレエ部キャプテンだった妻も現役です。授かった3人の子どものうち、上の双子(小学2年)はバレエを引継ぎたいとシユーズの着脱時に横着せず、必ずひもをほくようにと子どもたちに指導しています。4歳の末っ子もバレエに親しんでもらい、将来は家族で2チームに分かれて試合

ができればと夢見ています。

グルメ&ナイト 酒と肴でれんこ



久保田 大 店長 (32歳)

5月10日に新天地から銀山町に移転オープンした。コの字型にカウンター席が囲むオープンキッチンから瀬戸内海の魚介料理を中心に和食、洋食を幅広く提供する。店で仕込む自家製がんです(850円)は肉厚で食べ応えがあり、思わず酒が進むという。

「料理は全て手作りで提供。肉や魚が一番おいしい状態になるよう下処理など手間暇をかけています。サバのフライをバンズで挟むカツバーガー(950円)は、フレンチなどで使う洋風ソースに和食の調味料を加えた個性あふれる味付けの一品。女性でも食べやすいサイズにしています」

アルコールは味の濃淡や辛口、甘口など客の要望に添えるようビールのほか、日本酒20種、焼酎15種、ナチュラルワイン15種程度を常備する。コース料理(6600円)も用意。

「三つの個室では接待のほか、24人までの宴会にも対応します。店名はデレデレが由来の造語。酒や料理だけでなく、調理過程や空間も見えて楽しみ、デレデレと酔いしれてほしい」



中区銀山町12-202-101 (電)082-909-9181
席数=テーブル34席 カウンター20席 営業時間=午後6時~午前2時 日曜定休

雲海酒造株式会社

お酒は20歳になってから。

信頼にお応えする品質と、
創意工夫。

広島県
食品自主
衛生管理

広島県食品自主衛生
管理認証取得

お惣菜 焼魚 お弁当

株式会社 神保

〒733-0832 広島市西区草津港1丁目10番14号
TEL (082)277-1674代 FAX (082)277-1684
URL <http://www.jinbo.info/>

広告料金のご案内 (税込)

裏表紙 (表4) カラー	22万0000円	1/4ページ(縦組みモノクロ)	3万8500円
表紙裏 (表2) カラー	25万8500円	1/6ページ(横組みカラー)	3万8500円
裏表紙裏 (表3) カラー	25万8500円	1/6ページ(縦組みモノクロ)	2万7500円
中・全頁 (モノクロ)	13万2000円	1/12ページ (カラー)	1万8700円
半ページ (モノクロ)	7万7000円	1/12ページ(モノクロ)	1万3200円
1/3ページ(横一段カラー)	6万5000円	短冊型 (カラー)	1万1000円
1/3ページ(横一段モノクロ)	4万9500円	短冊型 (モノクロ)	7700円

【お申込先】 **広島経済レポート** ☎0120-205-201
FAX (082)248-1462

北広島町とネイチャーサービス（埼玉）

国内初の「オーバードランディング」 車で山間を、走って泊まり、地域活性化へ

北広島町は公営キャンプ場運営のNPO法人ネイチャーサービス（埼玉）と共同で、オフロード車で林道や作業道を走りながら数日のキャンプを楽しむアクティビティ「オーバードランディング」ⅡイメージⅡを計画している。国内の自治体で初めて。同町の森林資源を新たな観光スポットとして発信し、交流人口の増加や地域活性化につなげる。

コロナ禍などがきっかけの世界的なアウトドアブームを追い風に、オーバードランディングはピックアップトラックやSUVが普及する北米を



中心に人気が高まっているという。国内外の車メーカが屋根上に設置するルーフトップテントや簡易トイレといった装備の改造キットをカーイベントで発表するなど、今後の市場拡大が見込まれる。

YARIS 常識を変えろ。

【お客様ご相談】 ☎0120-503-365

ネット・ヨトア広島 <https://www.netz-hiroshima.jp>

環で、1000メートル級の山やスキー場跡地、高原地帯、棚田集落など豊かな自然環境を活用する。利用者は自家用やレンタカーのオフロード車での駅舞ロードIC千代田でチェックインし、見晴らしの良い場所など複数箇所に設けた「キャンプスポット」を巡る。初心者でも気軽に参加できるように舗装道を走りながら山あいの風景を楽しむコースをはじめ、道幅の狭い悪路を進む「上級者コース」など複数のルートを設定。衛星通信技術で参加者の位置情報を管理するなど、安全面にも配慮する。二泊三日程度を想定し、コースの入場料やキャンプスポット利用料、初心者向けのキャンプ用品レンタル料などで収益化を図る。

現在は地域資源調査や、林業、観光産業事業者との連携を進めており、26年度にモニターツアーの実施や追加ルートの調査・開発を、27年度にプレオープンを目指す。

東広島市が開催 「おいしい地鶏」試食会

東広島市は5月28日、広島大学と共同開発したブランド鶏「東広島こい地鶏」の販路拡大に向けた試食会を同市内の飲食店で開いた。

三菱食品など食用品関連企業のほか、同地鶏の下処理業者、同ブランド推進協議会のメンバーら6人が参加。ひき肉やモモ肉を使ったメンチ



カツとコロツケを実食し、意見交換した。こい地鶏は濃厚なうまみや弾力のある歯ごたえが特徴。同市内の飲食店では採用が広がりつつあるが、100グラム当たり600〜800円と家庭で消費するには高単価という課題がある。同市産業部ブランド推進課の倉増一成参事は「ブランド確立には味の良さに加えて、地域への浸透が欠かせない。地元で親しまれる食材に育てたい」と話した。

珍珠製造のまるか食品が発売 パスタフライシリーズ1弾

珍珠製造のまるか食品（尾道市）は、麺を揚げた「おつまみパスタフライ」シリーズを発売した。第1弾で近年人気が高まるクラフトビールに合う三つの風味を3月から全国のスーパーやコンビニに卸している。

一口サイズでらせん状のパスタ「フジッリ」を2度揚げし、ざくざくとした食感に仕上げた。ピリッとした辛みが特長の「ブラックペッパー」はホップの香りと苦みが強いIPAビールに、爽やかな香りと酸味の「オリーブ&ワインビネガー」はフルーティーな味わいの白ビールに、ニンニクとトマトの風味が楽しめる「アラビータ」は軽やかなペールエールビールに合うとしている。各30グラム入り170円。



同社はイカ天、のり天だけで約70種類（期間限定品を含む）という商品開発力を強みとし、主力の「イカ天瀬戸内れもん味」は2013年の発売から累計約300万袋を販売。

富士ペンダーサービス

ボトル型グッズガチャ開発

廃棄予定の自販機をアップサイクル

自動販売機の設置、整備などの富士ペンダーサービス（福山市駅家町、大内晋社長）は、廃棄予定だった自販機を活用し、仕入れたオリジナルグッズなどを作るサービス「ガチャCAN」を4月に始めた。親会社で自販機整備業のアイナス（兵庫）と共同で企画。ボタンを押すとボトル型のバイオマスプラスチックに入った商品がランダムで出る。1台当たり月6万円の売り上げを見込んでおり、年内に県内の商業施設や観光地などで100台の設置を目指す。

置し、小物など販路に困っている業者が活用すれば、場所を貸す側とグッズメーカーの双方に利益が生まれる」と話す。

大阪のボトルメーカーと新たに開発した容器はバイオマス原料10%の含有を示す承認を取得。直径5・8センチ、長さ20センチと12センチの2種類展開で、20色を用意するほか、特別色やラベルも作れる。従来の機械は飲料缶を想定して一定の重量がなければ落下しないが、軽量ながら通常の球形カプセルに入らない大きい商品も落ちるように改造した。既に高速道路のサービスエリア管理者などが導入を検討しており、プロスポーツやイベント会場でも活用を想定する。

1978年設立。自販機のメンテナンスで中国地方トップの台数を誇る。2023年11月に後継者不在のためアイナスに株式譲渡した。24年3月期の売上高は7億3000万円。

ワンエンタープライズ ダーツバーを移転開業

ワンエンタープライズ（中区富士見町、一橋斉明社長）は6月2日、中区新天地にあったダーツバー「ルイードタバーン」を同区三川町2-3のPDLビル7階に移転開業した。

入居ビルの建て替えに伴い、旧店舗は4月末で閉め、中央通りを挟んで斜め向かいのビルに移った。面積は従来の3分の2ほどの230平方メートル。入り口や店内に鮮やかなネオンを散りばめ、内装は鏡面の壁を採用し、スタイリッシュな空間を演出。

最新のダーツマシンを8台、ピンポン玉をカップに投げ入れて競うテーブルゲーム「ハイボン」1台を設置。席数はボックスとテーブル、カウンターなどを合わせて80席。パスタやピザ、揚げ物、アイスなどのフードのほか、200種類に及ぶ豊富なドリンクを提供する。飲み放題付きのコース料金は4000円。ダーツ

ウエークリー・マンスリー・クォーターリー
Weekly Inn 広島 平和通り
TEL 0120-985-668

観光コンベンションビューロー 新たな観光商品マッチング

（公財）広島観光コンベンションビューローは、開発から3年以内の県内観光商品を旅行や宿泊などの事業者者に知ってもらおうと商談イベント「観光プロダクトマッチングフェア2025」を6月24日午前11時～午後4時半にJMSアステールプラザの市民ギヤラリーで初開催する。入場無料。

人形の藤娘やエディオンピースウイング広島など出展16団体に合同企業説明会のようなブースを設ける。例えば「ひろしま神楽定期公演2025」は毎週水曜夜に県民文化センターで行う公演の概要を説明し、翌25日以降の公演に無料招待して魅力を伝える。他の出展者もイベント後に独自の体験会を開く。同財団法人は「県内の観光客数が回復する中、各事業者が新商品の開発を進めている。一方、販路拡大やPRの方法が分からないといった声が多くあり、当会を企画。通訳案内士など外国人客と実際に関わる人も参加してもらい、会話の引き出しが増える機会になれば。広島での滞在時間が増える流れを生み出したい」と話した。



店街の空きテナントなどデッドスペースに設置

御葬儀
葬儀場「玉屋サンクスホール」
玉屋
TEL (082) 261-4949

新設会社

〔合同〕& Cia ia

〔アンド・クララ〕

フリーアナウンサー、講師業など

〔資本金〕10万円

〔設立〕2025・4・21

〔役員〕(代)徳永真紀



代表はラジオ福島でアナウンサーとして15年ほどキャリアを積み、03年から地元広島でフリーランスでラジオ番組のパーソナリティやテレビリポーター、イベントの司会業を務める。事業拡大や信用力強化のために法人化した。近年は民間資格イメージコンサルタントの知見を生かして、服装や化粧、話し方の改善で個々の魅力を高める「印象戦略」がテーマの講師業に力を入れる。今後は営業力やコミュニケーションスキル向上を図る階層別研修など法人向けのコンサル契約獲得を目指す。2年目の売上高目標は2000万円。代表は「フクトコトバ（服と言葉）をコンセプトに、伝える仕事の領域を広げたい。社員が輝き、働きがいのある企業づくりをサポートしていく」と話す。(従) 0人、3月決算。ホームページ: <https://make-inedo.com/>

CBY(合同)

インフルエンサー活動

〔所在地〕廿日市市桜尾

〔資本金〕100万円

〔設立〕2024・8・28

〔役員〕(代)八木さおり



健康な食生活を伝えるインフルエンサー「ちやお」として活動する代表が法人を設立。健康料理レシ

びなどを発信するインスタグラムの

アカウントは、昨年5月の開設から1年間でフォロワー数を17万人以上へ伸ばした実績を持つ。25歳でがんを患った代表はある書籍を読んだことがきっかけで健康食への意識が高まり、自身のような人の一助になりたいと砂糖・植物油・乳製品・小麦粉を基本使わないなど、がん予防レシピを公開。今後は地場企業と連携して健康に関する自社商品の展開や、法人・個人が対象のセミナー開催を目指している。著書に「生き直す、食養生レシピ」(KADOKAWA出版)。(従) 1人、9月決算。ホームページ: <https://chaolive/>

中国NBCなどが募集

女性ビジネスコンテスト

中国地域ニ
ュービジネス
ス協議会、

中国经济連合会、日本政策投資銀行は8月19日まで「中国地域女性ビジネスプランコンテストSOERU」のエントリーを募っている。中小企業整備機構中国本部、中国经济産業局、EY新日本有限責任監査法人が協力。

女性経営者または創業予定者による、今後の成長や新規性、付加価値が期待できる事業計画が対象。地域の女性起業家と支援者との出会いの場を提供し、優良ロールモデルの顕在化を促す。10月30日に最終審査を行い、12月16日に表彰式を開く。サイトから申し込む。

ネクサスの私募債

広銀地域貢献型受託

広島銀行は、
医療、介護・
福祉事業など

のネクサス(佐伯区皆賀、川上慶彰社長)が発行した第3回無担保社債1億円(地域まちづくり貢献型、期間5年)を引き受けた。発行日は2024年11月29日。4月21日に広島国際大学に20万円を寄付した。

県内に26店、岡山県に3店の調剤薬局事業を中心に、居宅介護支援事業所、福祉用具貸与事業所、保育園の運営などを手掛ける。調達金は運

転資金に充てる。

ジラフコーポ私募債
もみじ銀行が寄付

もみじ銀行は
Giraff
e(ジラフ)・

コーポレーション(安佐南区上安、松倉巖社長)が3月28日に発行した第2回無担保社債5000万円(期間3年、寄付型)を引き受けた。

(社福)広島修道院に10万円を寄付した。「子どもたちの未来を守るため、太陽光で創った電気でも暮らすことが当たり前の社会に」を目標に、広島、山口で太陽光パネル施工・販売を行う。

▽日本政策金融公庫広島支店国民生活事業と広島県よろず支援拠点

は6月20日午前10時から、共催セミナー「事業拡大の鍵！効果的な資金調達と経営改善術」を県情報プラザ(中区千田町)で開く。一部は「日本公庫の資金調達支援策」を大石憲司筆頭副事業統轄が説明。二部は「経営改善で事業の未来を守る」をテーマに上野英雄支援拠点コーディネーターが事業計画策定、金融機関との交渉などについて講義する。希望者に個別相談会も行う。参加無料、会場30人、定員なしのオンラインも。(電)082-244-2236。

▽部品のめっき加工の新和金属(府中町茂陰1-8-7)は6月15日午前10時からイベント「レモネードスタンド」を本社で開く。同社運営のレモネード店のほか、飲食やワークショップなど17ブースが出店する。レモネードの売り上げの一部を小児がん支援に寄付する。来場者数300人、約4万円の寄付を見込む。

支店長人事

7月1日付 ▽NTTドコモ広島支店II新支店長に三吉顕央ドコモCS中国広島営業部長。

支店長人事、地元企業の社長交代などの情報をお寄せください。メール hensyu@nk-report.com

カーブの独り言...「秋山の存在感」

No.917

若い選手と外国人選手が骨格を成すチームの中であって、カーブ在籍4年目のベテラン秋山翔吾の存在感に注目している。彼は開幕直後に右足首を痛め、しばらくリハビリ。ようやく5月13日巨人戦から1軍に復帰した。

5月16日阪神戦。1番センターで起用された秋山が「どでかい仕事」をやったのけた。阪神のエース村上頌樹が投じた147km/hを強振し、名物の浜風をもとめず右中間席に自身24度目の先頭打者ホームランを放った。さらに5回に左前打、8回にセットアッパー桐敷拓馬から左翼線二塁打を打ち今季初の猛打賞。この試合を4-2で勝利に導いた。

今季37歳になった秋山の円熟の打撃は、打っても打たなくても見応えがある。カーブ入団時に松田元オーナーから「カーブで2000本安打を…」と励まされたが、開幕時点で1723安打。出場機会さえあれば、遅くとも39

歳を迎える来々季には達する計算になる。秋山という選手は、常時出場することによって最大の真価を発揮する。また単に打つだけではなく、周囲の若手への助言、さらに常に全力プレーでナインを背中 で引っ張るのも彼の役割である。

ここで蛇足の希望も書いておきたい。2軍でベテラン田中広輔、松山竜平が元気である。彼らを1軍ベンチに置くことはできないのだろうか。特に代打としての松山の存在感は並みではない。もちろん主に戦うのは若手でよいと思う。ただレジェンドたちが背中 で教えてくれるものは、若い選手にとって予想よりも大きい。若手+外国人+ベテランの味でうまい料理が完成する。

迫 勝則 (さこ かつのり)
1946年生まれ。マツダ退社後に広島国際学院大学部長などを務め、執筆・講演活動を続ける。近著は「ヒロシマ人の生き方」。

2023年に大手外資系製薬会社を退職して独立し、水回りなどのコーティング施工を手掛けています。3月、抗酸化・還元作用を持つ植物触媒コーティング剤「H P c u r e (エイチピーキュア)」の取り扱いを開始。有害化学物質の低減や消臭、抗菌作用もあり、主に分譲住宅の販売業者などへ採用を提案しています。

兵庫県の播州地方出身で、広島に移り住んだのは前職時代の2020年。バスケット経験者の妻に誘われ、初めてバスケット観戦したのがドラゴンフライズの試合でした。身体の大きな選手たちによる激しい当たりやスピーディーなにも期待で胸を膨らませています。

ズとして活躍し、24-25シーズンから新たなチャレンジャーとしてヘッドコーチを務める朝山正悟監督と、脱サラして自営する自らを重ね合わせてしまっています。プレーヤーとマネジメントでは全く勝手が違うと思いますが、2季目となる来季の飛躍に期待。地元出身の三谷桂司朗やエースのドウエイン・エバンス、成長著しい中村拓人選手が残留を表明してくれて一安心しました。

広島市内は少し足を伸ばせば、カーブ、サンフレなども気軽に観戦できる環境にあり、スポーツ観戦の頻度が全国トップなのもうなずける。新アリーナにも期待で胸を膨らませています。

スポーツ応援談



BeINPRO(ピンプロ)
代表 小川 卓彦(47歳)

1なゲーム展開、華麗なドリブル、連携プレーを目の当たりにして一瞬でとりに。年間チャンピオンとなつたシーズンは、セミアイナルの応援に名古屋まで出掛けたほどです。

ミスタードラゴンフライ

地域とともに
皆さまとともに

プロ野球解説者
元広島東洋カープ
大野 豊

一番気やすい
シシヨー
広島市信用組合
https://www.hiroshimashi.shinkumi.jp/

広島経済レポート 折込チラシ同封サービス

高い訴求力
封入数量 7,000部 毎号

1社限定 埋もれない!
だから他社の広告物に

B5なら1枚、A4なら二つ折り

封入物重量	25gまで	50gまで	75gまで	100gまで
折込料金(税込)	138,600円	231,000円	346,500円	423,500円

お問い合わせ・お申し込みは 広島経済レポート 0120-205-201
FAX:082-248-1462

決算概況

下段は前年同期 ▲は赤字額 金額単位：千円

掲載企業募集

業績公開で対外信用力向上や取引拡大を後押しします。

082124811444

マツオカコーポレーション				はるやまホールディングス				万惣				やまだ屋			
所在地 福山市宝町4-14				所在地 岡山県岡山市北区青江1-17-21				所在地 佐伯区石内上1-8-1				所在地 廿日市市宮島町835-1			
代表者 松岡 典之				代表者 中村 宏明				代表者 山本 誠				代表者 中村 靖富満			
資本金 586,990		従業員 17,278人		資本金 3,991,360		従業員 1,207人		資本金 50,000		従業員 297人		資本金 14,000		従業員 160人	
決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益	
3 (連)70,579,000		2,600,000		3 (連)36,135,998		670,014		2 32,618,622		—		1 3,103,784		—	
(連)60,176,000		2,457,000		(連)35,915,837		405,616		32,099,649		(経常)95,902		2,958,628		—	
縫製加工の国内最大手。21年度に中期経営計画「ビジョン2025」を策定しベトナム、パングラデシュに新工場建設。こうした生産能力の増強が堅調な受注を支えている。今期は売上高740億円、純利益30億円を予想。25年、福山駅近くに新本社完成。				郊外型紳士服チェーン「はるやま」を軸に、商業施設型スーツ店「PSFA」、大きいサイズ「フォーエル」など複数ブランド展開。ECやオーダー製品販売を積極化。今期売上高は375億円を予想。				アルゾ、万惣などの屋号でスーパー経営。大型・中型店をアルゾへ転換完了。小型店の一部を新業態アルゾセレクトに変え効果探る。生産性向上へ広島、九州の加工センターの業務内容を見直す。今期売上高は横ばい予想。				もみじまんじゅう老舗。ミナモア店3月開業で市内と廿日市に直営11店と卸。観光需要を追い風に過去最高の売り上げ。「桐葉菜」や本店限定「COLOCOLOもみじ」も好調。原材料高騰で段階的に価格改定。和洋創作菓子も。			
村上農園				NX 備通				マエダハウジングホールディングス				熊野製罐			
所在地 佐伯区五日市中央4-16-1				所在地 福山市西町2-16-18				所在地 中区八丁堀10-14				所在地 中区舟入南6-5-23			
代表者 村上 清貴				代表者 鷲尾 忠彦				代表者 前田 政登己				代表者 熊野 純一			
資本金 10,000		従業員 123人		資本金 50,000		従業員 431人		資本金 10,000		従業員 165人		資本金 90,000		従業員 77人	
決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益	
12 11,376,000		—		12 8,319,174		148,192		12 (グループ)4,530,000		—		12 3,574,620		82,841	
9,094,000		—		8,308,123		59,711		(グループ)4,268,000		—		3,703,768		124,743	
発芽野菜生産で国内一。コロナ後の業務用需要の拡大など全般に好調。健康志向が高まり、特に高成分野菜の拡大が続く。25年夏に北海道の生産施設を稼働し、道内シェアの拡大をもちろむ。今期売上高は125億円を予想。				日本通運系列の総合物流会社。グループブランド「NX」の展開に伴い備後通運から社名変更。陸・海上輸送、港湾荷役、通関、引っ越しと幅広く手掛ける。保有車両369台。今期売上高目標は100億円。				リフォーム地場大手のマエダハウジングの持ち株会社。25年3月に賃貸仲介・管理の島根不動産（佐伯区）と出雲市の戸建てリフォーム会社を買収しグループ11社に。今期グループ売上高50億円突破を見込む。				売上比は18%。缶が7割、半缶と一般缶3割。販売数量は減ったが、原価上昇分の価格転嫁で売上高は高水準。受注先は塗料4割、化学薬品3割、食品ほか多業種に及び安定経営。広島、九州に工場。今期売上高は横ばい予想。			
東広商事				ヒラオカ				マエダハウジング				中国新聞福山制作センター			
所在地 東広島市西大沢2-500-285				所在地 安芸区矢野新町2-2-8				所在地 中区八丁堀10-14				所在地 福山市駅家町法成寺1613-7			
代表者 佐々木 浩				代表者 平岡 哲也				代表者 前田 政登己				代表者 山根 徹三			
資本金 15,000		従業員 95人		資本金 50,000		従業員 7人		資本金 100,000		従業員 51人		資本金 50,000		従業員 29人	
決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益		決算期 売上高		当期純利益	
12 2,686,812		218,485		12 2,383,580		—		12 2,186,777		76,964		12 596,942		46,863	
2,585,846		266,341		2,384,559		—		2,101,191		58,962		611,777		32,836	
ツネイシカムテックスのグループ。産廃処理やリサイクル、コンサルティングなどを手掛ける。西日本一帯を営業エリアに広域な自社収集運搬ネットワークを実現。24年に取得した土地で新汚泥工場を建設予定。				酒類、飲料、食品卸。広島銘酒をそろえ、オリジナルラベルの制作も行うネットショップを展開。22年に江田島市に醸造工場を設けクラフトビール製造参入。24年はピースウイング、訪日客の土産需要が増加。				リフォーム地場大手で新築・不動産など総合提案。24年5月にM&Aした中島建設（福山市）を足掛かりに、同市でモデルハウスやリフォームのショールームを計画。過去最高の受注残があり、今期売上高は23億円予想。				中国、聖教、公明、尾道の新聞4紙を受託印刷。新聞ができるまでメディア情報展示したメディアプラザ併設。安定稼働と品質向上へ。24年度で印刷開始から23年目。			

こぼれ話

何事も自分次第

元気で、生涯現役が一番いい。好奇心いっぱい好きな仕事をするから、いつまでも元気なのだろうか。もちろん経済力にも左右されるが、定年後に悠々自適で家庭菜園もいい。だが、定年後に転職。仕事の経験、能力を生かし、再雇用された職場で大きく花を咲かせる人もいる。

ディー・エヌ・エー連結子会社でヘルスケア事業のデータホライゾン（西区草津新町）の顧問を務める吉原寛さん（80）は、大手製薬メーカーを退職後、関連会社などを

経て63歳で同社へ転職。創業者で当時社長だった内海良夫会長から入社早々、大きな使命を託された。

「わが社はITの技術力を活用して医療分野へ本格参入したい。そのために医療関連領



域のレベルアップを図ってはいい」

縁あってシステム開発会社に飛び込んだが、まったく畑違いで一体何をすればいいのか、戸惑いがあった。しかし創業者のその言葉が響いた。その日から予防医学領域の情報収集にフォーカス。いつし

か会社にとつて、いなくてはならない存在となった。

研究者になりたかったが京都大学卒業後、製薬メーカーでは新薬の営業を後方支援する部署などで活躍し学術部長を最後に定年。大手ならではの雇用環境や福利厚生になじんだ会社生活から一変した。

退職後に医学出版、治験支援の会社に勤めたが企業文化の違いを痛烈に感じたという。

転職を重ね、ようやく縁に出会った。内海さんの目利きか、一言でやる気にスイッチが入った。まずは広島大学大

学院に聴講生として1年間通い予防医学指導士、その後、健康アドバイザー、医療事務管理士、メンタルヘルス推進指導員の資格を次々に取得。

製薬メーカー在籍中は薬剤師、衛生検査技師、英語検定を、転籍後は千葉大学大学院の社会人院生として業務の傍

ら研究に励み、薬学博士号を取得している。その向学心は衰えず、昨年10月には3年越

しの挑戦で医療情報技師認定を受ける。医療情報システムの開発・運用・保守や情報の

利活用などを推進する医療分野専門技師として居場所を見つけることができた。

「私に託された使命は何だろうかと考え続けた。当社は医療情報データを活用し、健康

寿命の延伸と医療費適正化に役立てよう」とまい進。いまは主力のデータヘルス関連事業

の中核となる糖尿病性腎症の重症化予防関連事業を重点目

標としている。広島大学の予防医学指導士の講座は本来、看護師や保健師、管理栄養士を対象としているが、やる気満々ですと猛アピールし、受講にこぎ着けた。主力事業に役立つために何が必要か。そこから行動に移し、その都度にチャレンジしてきた」

社内で、生活習慣病や糖尿病などに関する基本的な知識を余すことなく伝えている。

定期的な学会にも足を運び、最新の医療情報を収集。フィードバックしている。

一定の年齢を超えてからは毎年、今年で契約終了かと備えていたが、傘寿を迎えて再雇用されることになり、一番

に私が驚いたと話す。現在は週2〜3日ペースで必要に応じて出社。元気だ。

定年退職後の人生をどう描き、どう生きるのか。全ては自分次第。自分で切り開く心

構えと決意さえあれば、好きな道を歩むことができる。吉原さんは「若い人たちと働く

と多くの学びがあり、パワーももろう」と屈託がない。さて、どうするがいいか。



積水ハウス主催

事業承継セミナー

後継者への株式譲渡を検討中の経営者様へ

※参加費無料／事前予約制



※画像はイメージです
焼き菓子とコーヒーの特典付

個別相談
有り

2025 6.27 Fri. 開催

13:30 ~ 16:00 ※13:00 ~ 受付開始

申込期日 2025.06.24 Tue.

【講師】松上 淳宏(まつがみ あつひろ)氏
プルデンシャル生命分会／エグゼクティブ・ライフプランナー
年間50社以上の事業承継支援実績を持ち、2025年度、MDRT会員
(2025年度成績資格会員/Top of the Table)。自社株の評価実務
に長けており、30年先を見据えた後継者への株式譲渡の提案には定評
がある。

場 所 ANAクラウンプラザホテル広島 3 F
広島県広島市中区中町7-20

参加費 無料

定 員 先着20名

申込方法 お電話、またはQRコードからお申込み下さい。

申込締切 06月24日 (火)

申込先  ...0120-398-868
WEB ...QRコード 



事業承継の成功事例や失敗から学ぶ、
円滑な親族承継のポイント

□**メインセミナー (13:00~15:15)**

事業承継の重要性

- ・中小企業の自社株対策の現状について
- ・自社株の評価の必要性
- ・収益物件を活用した自社株対策のポイント
- ・後継者へのスムーズな株式譲渡を実現するための具体的なステップ

□**積水ハウスからのご連絡 (15:15~15:30)**

最新の収益情報・不動産情報

□**個別相談 (15:30~16:30)**

事業承継対策に関する不安・疑問に講師の
プルデンシャル生命株式会社 松上氏が対応します。

お問い合わせ



積水ハウス株式会社

広島シャームゾン支店
担当: 皿課 山根



0120-398-868

●営業時間/9:00~18:00
●定休日/土・日曜日、祝日

1964年9月17日 第三種郵便物認可
2025年6月12日発行(毎木曜日発行)
第75巻 第22号 通巻3446号

購読料 月間2090円(税込)
印刷所 株式会社 中本本店
編集人 山田尚本
発行所 茂生店

発行所 ①(株)広島経済研究所
〒730-0144 広島市中区立町1-24 有信ビル6階
TEL 082-421-4444 FAX 082-421-4460